

Vertriebs- und Marketingleiter (m/w/d) Norddeutschland

Das Limbach Nord GmbH MVZ Labor Limbach Lehrte wurde 1997 gegründet und erbringt für mehr als 300 niedergelassene Ärzte aller Fachrichtungen und für Kliniken in Hannover und Niedersachsen u.a. labormedizinische, mikrobiologische sowie krankenhaushygienische Laborleistungen einschließlich der fachlichen Beratung. Als akkreditiertes Diagnostiklabor sind wir Mitglied der Limbach Gruppe - führend in Europa im Bereich der medizinischen Labordiagnostik.

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die fachliche und disziplinarische Führungsverantwortung für unser Vertriebs- und Außendienst-Team Norddeutschland mit Sitz in Hannover
- In Ihrer Region (Großraum Hannover sowie Teile Niedersachsens) übernehmen Sie die Betreuung und Akquise von Großkunden (Key-Accounts), wobei Sie eng mit der Limbach Gruppe SE und deren umfangreichen Ressourcen zusammenarbeiten
- Sie leiten Ihr Team mit dem Fokus auf individuelle und kollektive Weiterentwicklung
- Bei der Entwicklung und Umsetzung regionaler Vertriebsstrategien arbeiten Sie eng mit der Geschäftsführung sowie mit anderen Vertriebsleitern aus rund 25 Laborstandorten deutschlandweit zusammen - dieser Austausch bietet Ihnen eine einzigartige Plattform für Wissenstransfer und gemeinsame Erfolge
- Ihre Verantwortung erstreckt sich auch auf die Planung und Erreichung der jährlichen Vertriebsziele sowie die Kostenkontrolle, immer mit einem Blick auf Effizienz und Wirtschaftlichkeit

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie sind ein engagierter Vertriebsleiter (m/w/d) aus der Region, der sich bestens mit dem o. g. Vertriebsgebiet auskennt die Betreuung und Akquise von Großkunden optimal vor Ort übernehmen kann
- Sie verfügen über mehrere Jahre Führungserfahrung im Vertriebsaußendienst, insbesondere im Bereich der niedergelassenen Ärzte, im Klinikgeschäft sowie in den Sektoren Pharma, Life Science oder Medizintechnik
- Ihre Erfahrung im Aufbau und in der Optimierung von Vertriebsstrukturen ist genauso ausgeprägt wie Ihre Fähigkeit, Veränderungen agil zu steuern und voranzutreiben
- Sie treten souverän und kommunikativ stark auf und überzeugen die Kunden durch Ihre Präsentationsfähigkeiten, sowohl in deutscher als auch in englischer Sprache
- Als Führungskraft haben Sie Freude daran, Ihr Team zu motivieren, zu inspirieren und weiterzuentwickeln
- Ihre „Hands-on-Mentalität“ und Ihr unternehmerisches Handeln machen Sie zu einem Vorbild für Ihr Team

Ihre Chance

- Wir bieten Ihnen ein attraktives Vergütungspaket, flexible Arbeitszeiten und ein unbefristetes Arbeitsverhältnis –weil wir auf langfristige Zusammenarbeit setzen
- In unserem hoch qualifizierten und ambitionierten Team haben Sie die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und maßgeblich an der Weiterentwicklung unseres Unternehmens mitzuwirken
- Regelmäßige Weiterbildungen und Entwicklungsmöglichkeiten sind für uns selbstverständlich, und unsere Limbach Akademie unterstützt Sie dabei, immer am Puls der Zeit zu bleiben
- Zusätzlich bieten wir Ihnen besondere Leistungen wie eine betriebliche Altersvorsorge inklusive Arbeitgeberzuschuss sowie die Nutzung eines Firmenwagens – auch privat
- Werden Sie Teil eines dynamischen, deutschlandweit agierenden Netzwerks und profitieren Sie von den vielfältigen Möglichkeiten des Austauschs mit anderen Vertriebsleitern und Experten der Limbach Gruppe SE

Ihre Vorteile



Sportangebot



Weiterbildungsangebote



Einstiegslevel:
Führungskraft

Standort:
Lehrte, Hannover

Tätigkeit:
nicht-medizinisch

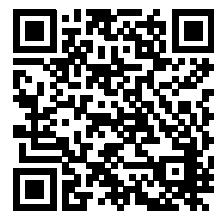
Art:
Vollzeit

Unternehmensbereich:
Vertrieb

Kontaktperson:
Laura Siefert
HR Business Partner
T.: 06221 / 1853 - 338



Zum Stellenmarkt:





Moderne Ausstattung am Arbeitsplatz



Betriebsrestaurant /
Verpflegungsangebot



Mitarbeiterparkplätze



Mitarbeiterevents



Zuschuss zur Betrieblichen
Altersvorsorge



Mitarbeiter Rabatte



Sonder-/Zusatzurlaub

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns über Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.